

# SAJTÓKÖZLEMÉNY

2020. december 31.

BUDAPEST



## Kiosztották az Év Startupja és az Év Startup Befektetője díjat

Az idén indult startup-építő szervezetek, mint a Founder Institute, a Startup Hungary és a Tőkeportál, összefogva az évek óta működő Startup Campussal és a Startup Maffiával, idén decemberben hirdették meg először az Év Startupja és az Év Startup Befektetője díjakat, amelyeket a decemberi 29-i [Startup Szilveszter esemény](#) során hirdettek ki.

Az Év Startup Befektetője a Cápák köztből is ismert [Balogh Péter](#), a [Baconsult Kft.](#) alapítója lett, akinek a portfóliójában immáron 30 startup, több ezer óra mentorálás, és mintegy 850 millió forintnyi befektetés szerepel. Mindemellett számos eseményen és rendezvényen segít a magyar startup ökoszisztéma fejlődésében, a megszerzett tapasztalatok és tanulságok megosztásával. Ahogy mindenki emlegeti, Petya elmondta, hogy ez az év a digitalizációra épülő startupok éve volt, mivel rengeteg változást hozott, és az ehhez való alkalmazkodási lehetőséget a startupoknak ki kell használnia, ami lehetőséget teremt. Aki tudott alkalmazkodni, megerősödve is jött ki ebből a helyzetből. 2021 azonban újabb változásokat fog hozni, mivel a kereslet és a kínálat is nagy változásokon ment keresztül. Befektetőként természetesen stresszesnek is értékeli az évet.

Az Év Startuppere/Startupja díjat [Romhány Gergely](#) kapta a [TrustChainel](#). A 2016-ban létrehozott TrustChain jogi biztonságot hoz a digitális világba, országhatároktól, cégmérettől függetlenül mindenkinek: biztonságos online szerződéskötéssel foglalkozik jogi-technológiai téren. Gergely is úgy gondolja, hogy 2020 a startupok éve volt, itt bizonyosodott be, hogy ki a valódi startup, aki bármilyen körülményhez alkalmazkodni tud. 2020 olyan váratlan körülményeket hozott a cégek és a gazdaság életébe, amire gyorsan, agilisan, odafigyeléssel, akár teljes üzleti modell- és stratégiaváltással kellett reagálni. Számukra ez az év nagy növekedéssel járt, az év elején 100 aktív ügyfelük volt, jelenleg viszont ez a szám 2500-ra nőtt nemzetközi ügyfelekkel bővülve. A rajtuk keresztül megkötött szerződések száma februárban még 300 volt, most viszont elérte a 11.000-et. Fő ügyfeleik között a hazai befektetési alapok és klinikai kutatásokat végző cégek vannak. Gergely elmondta: amire nagyon büszkék, hogy 2020-ban az ügyfélszám és tranzakciószámok növekedése mellett, közel 100 startup cégnek segítettek a növekedéshez vagy üzleti modell váltáshoz szükséges tőkebevonásban azzal, hogy a megszokottnál gyorsabban, gördülékenyebben tudták egyeztetni és aláírni az akár több száz milliós befektetési szerződésüket. Ebben kiemelt szerepe volt a termékfejlesztési és ügyfélszolgálati csapatuknak, akik segítőkészségükkel és szakmai felkészültségükkel tudták ezt biztosítani a startupok számára, ezért Gergely kiemelte: ez a díj őket illeti.

## TŐKEPORTÁL

A [Tőkeportál](#) célja a közösségi finanszírozás keretein belül, a kezdő-, kis és középvállalkozások tőkéhez jutásának elősegítése. Magyarországon először most nyílik lehetőség a széles rétegek

számára is a helyi és regionális startupok innovatív és fenntartható növekedésében való közvetlen részvételre. Ahogy arról hírt adtunk a [most hatályba lépett európai rendelet](#) is elősegíti a közösségi finanszírozás elterjedését. A jövőben reméljük, hogy Magyarország is a közösségi finanszírozás egyik kiemelkedő országává válik.

## KAPCSOLAT ÉS TOVÁBBI INFORMÁCIÓ

Tőkeportál Zrt.

Nádasdy Kata

CMO

press@tokeportal.hu